

**FICODIS ET KEPLER SONT  
PARTENAIRES POUR VOUS  
PROPOSER UN  
DIAGNOSTIC FLASH MRO**

**Evaluer les enjeux  
économiques d'une  
gestion optimisée des  
MRO chez vos clients au  
travers d'un diagnostic  
flash à valeur ajoutée**



## OBJECTIFS

### ❖ Réaliser une analyse de la performance actuelle du client sur la gestion de la maintenance

- Performance achats
- Gestion optimisée des stock
- Maturité de la maintenance: organisation, processus clé, pratiques



Performance / Indicateurs

- Organisation en place
- Articulation sur chaque processus entre les responsabilités maintenance et les autres métiers
- Evaluation des niveaux de performance atteints



Organisation

### ❖ Identifier les dysfonctionnements et les écarts

- Benchmark de prix sur la base de substitution possibles (réalisé par FICODIS)
- Analyse des niveaux de stock et stock morts
- Compréhension des principaux processus (y compris interaction avec méthodes et production)
- Interfaces entre les différents processus, cas de rupture de collaboration
- Résultats obtenus sur la base des indicateurs en place (taux de planification, urgence...)



Process & Outils

## OBJECTIFS

### ❖ Construire une cible ambitieuse et pragmatique

- Evaluation des gains achats (notamment liés à la substitution et aux pratiques d'approvisionnement)
- Evaluation des gains de stock
- Identification des leviers à actionner pour capter ces opportunités
- Positionnement de la maturité maintenance du client et axes clé d'amélioration



Best Practices

# Une diagnostic flash mobilisant 1 journée chez vos clients



(4 jours de travail pour le consultant<sup>(\*)</sup>)

## 1- PREPARATION

- **Présentation de la démarche**
- **Collecte de données** (voir liste ci-après)
- **Analyses préliminaires**



*1,5 jour*

## 2- ANALYSES

- **Entretiens avec les équipes**  
(voir liste ci-après)
- **Observations des pratiques / Evaluation de la maturité**
- **Analyses complémentaires**



*1 jour sur site*

## 3- RESTITUTION

- **Synthèse des analyses**
- **Evaluation des enjeux économiques**
- **Formalisation du rapport**  
+ Formalisation du kit de diagnostic



*2 jours*

(\*) Analyse des gains achats (substitution) par Ficodis et intégrés par Kepler dans le rapport client